



# TECNICHE COMMERCIALI

## ALBA

**CORSO GRATUITO\* riservato agli utenti con profilo GOL 102**



- › ad Alba
- › 140 ore di corso
- › per chi è in cerca di lavoro e/o percettore di Naspi o RDC

*Per accedere al corso è necessario essere in possesso della profilazione GOL 102 rilasciata dal Centro per l'Impiego*

CORSO GRATUITO "TECNICHE COMMERCIALI", APPROVATO E FINANZIATO DA PARTE DELLA REGIONE PIEMONTE

# CORSO GRATUITO\* riservato agli utenti con profilo GOL 102



## TECNICHE COMMERCIALI

**DURATA:** 140 ore

**AVVIO PRESUNTO:** febbraio 2023

**ORARIO:** diurno infrasettimanale

**GRUPPO CLASSE:** max 25 persone

**COSTO:** GRATUITO\*

**CERTIFICAZIONE:**  
VALIDAZIONE DELLE COMPETENZE

**SEDE DI SVOLGIMENTO:** Alba - Corso Barolo 8

**DESTINATARI E PREREQUISITI:**

- Compimento del 18mo anno di età
- profilo 102 da CPI
- diploma di scuola secondaria di 1° grado

### OBBIETTIVI DEL CORSO:

Il percorso mira allo sviluppo di competenze professionali di base connesse alle tecniche, gli adempimenti e le procedure nell'ambito del processo commerciale, al fine di favorire un sufficiente livello di autonomia e operatività per l'inserimento lavorativo all'interno di aziende di diversi comparti e dimensioni. All'interno del percorso vengono affrontate/contestualizzate anche le tematiche dell'orientamento e della sicurezza, esprimendo inoltre un'attenzione trasversale alle dimensioni delle pari opportunità, dello sviluppo sostenibile e della transizione digitale. Il percorso adotta modalità didattiche di carattere attivo e laboratoriale, al termine del percorso formativo, per gli allievi che hanno raggiunto il monte ore minimo di frequenza e superato la prova di valutazione finale di apprendimento, è previsto il rilascio dell'Attestato di Validazione delle Competenze.

L'Operatore ai servizi di vendita interviene, a livello esecutivo, nel processo della distribuzione commerciale con autonomia e responsabilità limitate a ciò che prevedono le procedure e le metodiche della sua operatività. La qualificazione nell'applicazione ed utilizzo di metodologie di base, di strumenti e di informazioni consente di svolgere attività relative al servizio di vendita e post vendita, anche in ambienti virtuali, con competenze nel supporto e assistenza al cliente, nell'organizzazione di ambienti e di spazi espositivi, nella predisposizione di iniziative promozionali e nella realizzazione degli adempimenti amministrativi basilari.

[store.aproformazione.it](http://store.aproformazione.it)

**TECNICHE COMMERCIALI**

Corso approvato e finanziato da parte della Regione Piemonte